



Nous avons préparé une offre spéciale pour vous !

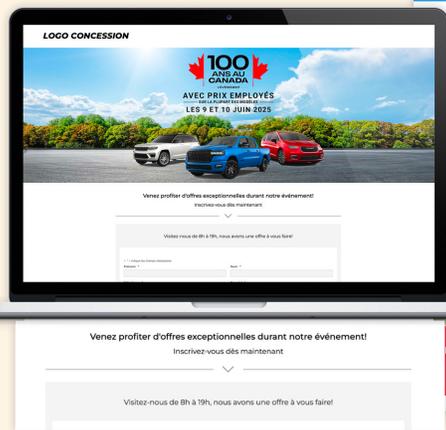
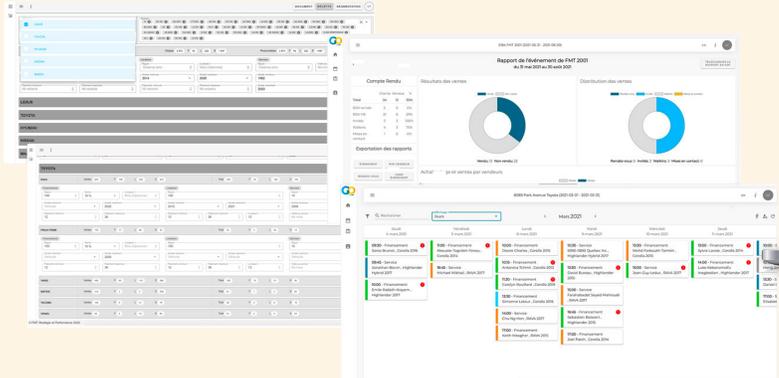
Profitez de cette occasion pour augmenter vos ventes grâce à des promotions exclusives conçues spécialement pour vos clients !

Groupe Suly offre un environnement sécurisé et dispose d'une police d'assurance cybersécurité !



Préparation d'événement simplifiée

- Choisissez un événement de 2, 3, 4 ou 5 jours.
- Une vue d'ensemble complète de votre base de données clients.
- Identifiez les clients les plus prometteurs grâce à notre outil **Data Wizard**.
- Choisissez votre format d'invitation et profitez d'une page d'atterrissage, d'e-mails professionnels et de SMS d'invitation.
- Nous contactons vos clients et planifions les rendez-vous.
- Les clients recevront automatiquement des rappels de rendez-vous selon leur méthode de communication préférée.
- Choisissez le directeur d'événement qui correspond le mieux à l'image de votre marque.
- Publication sur les réseaux sociaux pour promouvoir l'événement.



Réservez tôt pour planifier vos dates. Contactez-nous dès aujourd'hui pour en savoir plus sur cette offre !

- 300 noms / 2 jours
- 500 noms / 2 jours
- 500 noms / 3 jours
- 800 noms / 2 jours
- 800 noms / 3 jours
- 1000 noms / 3 jours



COPILOT - Boostez vos ventes avec nous

Les services Copilot assurent la continuité du suivi client et une surveillance continue des prospects. Notre gamme de services vous offre une alternative à un BDC interne, ou simplement un complément à vos opérations actuelles.

Les stratégies de conversion et de sélection des clients sont développées en étroite collaboration avec vous, reflétant l'image de votre concession et de votre marque.

Nous sommes votre BDC — sans les tracas — vous permettant de consacrer plus de temps à vos clients !



COPILOT LOYAUTÉ

Suivi continu de vos portefeuilles de location et de financement.



COPILOT SERVICE

Saisissez les opportunités auprès de vos clients service.



COPILOT OCCASION

Une source de clients à exploiter.

Caractéristiques

- Équipe disponible en permanence.
- Services personnalisés pour votre concession.
- Saisie des opportunités et des notes dans votre CRM.
- Coopération stratégique.
- Planification des rendez-vous **12 mois par an.**



Avantages

- Continuité des services.
- Pas de recrutement, de formation ni de gestion du personnel.
- Approvisionnement continu en véhicules d'occasion.
- Coût par véhicule vendu jusqu'à **50 % inférieur** à celui des clients de conquête.



Formateur 2 jours par mois SUR SITE (CONCESSION)